



Whitepaper | Logistik-Lösungen

10 Schlüsselmerkmale einer erstklassigen Integrationsplattform für zukunftsorientierte **Logistikunternehmen**

Der Weg zu einer effizienten, robusten und digitalen Logistiklösung

Die Digitalisierung hat in den letzten Jahrzehnten immense Fortschritte in der Optimierung von Lieferketten ermöglicht. Dennoch erfordern die heutigen Herausforderungen fortschrittlichere Ansätze, um nicht nur wettbewerbsfähig zu bleiben, sondern auch die Geschäftsergebnisse nachhaltig zu verbessern. Wenn manuelle Prozesse wie die Dateneingabe noch immer Ihren Arbeitsalltag prägen, wenn Echtzeittransparenz fehlt oder die Integration neuer Partner wie Spediteure oder Broker eine Hürde darstellt, ist es Zeit, Ihre derzeitige Integrationslösung zu hinterfragen.

Eine umfassende Integrationsplattform, die Systemintegration für optimierten Datenaustausch, Echtzeitanalysen für fundierte Entscheidungen und die Automatisierung wiederkehrender Aufgaben bietet, kann Ihre Betriebsprozesse nicht nur effizienter gestalten, sondern auch die Resilienz Ihres Unternehmens stärken. Eine solche Lösung revolutioniert Ihre Lieferkette und ermöglicht Ihnen zugleich die Flexibilität und Skalierbarkeit, die in einem dynamischen Markt unverzichtbar sind.

Mit der richtigen Integrationsplattform profitieren Logistikunternehmen in diesen zehn zentralen Bereichen:

- 01. Erhöhte Datengenauigkeit:** Fehler durch manuelle Dateneingabe werden durch automatisierten Datenaustausch minimiert.
- 02. Transparenz in Echtzeit:** Aktuelle Informationen über die gesamte Lieferkette verbessern die Entscheidungsfindung und eliminieren Ineffizienzen.
- 03. Betriebliche Effizienz:** Arbeitsabläufe werden durch die Integration von OMS-, TMS- und WMS-Systemen rationalisiert.
- 04. Kostenreduzierung:** Automatisierung und optimierte Ressourcennutzung senken die Betriebskosten.
- 05. Verbesserter Kundenservice:** Präzise und zeitnahe Informationen steigern die Kundenzufriedenheit.
- 06. Skalierbarkeit:** Wachstum wird durch die flexible Handhabung wachsender Datenmengen und Systemanpassungen unterstützt.
- 07. Compliance und Sicherheit:** Robuste Sicherheitsfunktionen gewährleisten Datensicherheit und regulatorische Einhaltung.
- 08. Optimierte Zusammenarbeit:** Nahtlose Kommunikation und schneller Datenaustausch mit Partnern ermöglichen eine bis zu 90 % schnellere Markteinführung.
- 09. Resilienz und Agilität:** Eine durchgängige Konnektivität sorgt für schnelle Anpassungen bei Marktveränderungen und Störungen.
- 10. Erweiterte Analytik:** Datenanalysen liefern entscheidende Einblicke und Optimierungspotenziale.

Die SEEBURGER BIS Plattform wird weltweit von Unternehmen entlang der gesamten Supply Chain genutzt

Wir unterstützen Logistikunternehmen täglich bei:

- + der präzisen Vorhersage von Frachtströmen und Vermeidung von Leerfahrten
- + der Vereinfachung komplexer Anforderungen und Produktivitätssteigerung
- + der Optimierung von Buchungen
- + der Echtzeitübertragung von Tracking-Daten
- + der schnellen Integration neuer Kunden – bis zu 90 % effizienter

Warum SEEBURGER?

Eine zentrale Plattform, eine Experience, alle Integrationen, alle Bereitstellungsmodelle. Unsere BIS Plattform ermöglicht die nahtlose Vernetzung von Anwendungen, Menschen und Prozessen, ob in der Cloud, einer hybriden Umgebung oder on-Premises. Mit der BIS Plattform ist jeder in der Lage, einfache bis komplexe Integrationen eigenständig zu gestalten und so zur Stärkung des digitalen Ökosystems Ihres Unternehmens beizutragen.

SEEBURGER ist ein Integrationservice und Softwareanbieter. Seit 1986 in Familienbesitz, machen SEEBURGER heute über 1.200 Mitarbeiter weltweit stark. Über 14.000 Kunden vertrauen täglich auf Integrationskompetenz aus dem Hause SEEBURGER.



Erfahren Sie, wie wir Logistikunternehmen beim Aufbau von Resilienz, der Eingrenzung von Risiken und der Schaffung nachhaltiger Wettbewerbsvorteile in einem dynamischen Marktumfeld unterstützen.

> SEEBURGER-Lösungen für die Logistik

Geschrieben von:



Brent Tisdale, VP New Business Sales

Brent Tisdale ist Vice President OmniChannel Sales bei SEEBURGER. Er verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung bei namhaften Unternehmen wie IBM und General Electric, wo er komplexe Geschäftsprozesse in verschiedenen Branchen wie Retail, CPG und Discrete Manufacturing optimierte. Während seiner Zeit bei GE erwarb er den Six Sigma Greenbelt. Dieses Wissen setzt er ein, um ein tiefes Verständnis der Herausforderungen von Geschäftsprozessen und der vorgeschlagenen Integrationsmöglichkeiten zu erlangen. Kontaktieren Sie ihn auf LinkedIn oder senden Sie ihm eine E-Mail. Brent freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme, um Ihnen mit seiner Erfahrung Ihre Fragen rund um Ihr Integrationsprojekt zu beantworten.





www.seeburger.com

Disclaimer

Diese Veröffentlichung enthält ausschließlich allgemeine Informationen. SEEBURGER erbringt mit dieser Veröffentlichung keine professionelle Dienstleistung, insbesondere keine rechtliche oder steuerliche Beratungsleistung. Diese Veröffentlichung ist nicht geeignet, um unternehmerische Entscheidungen zu treffen oder Handlungen vorzunehmen. Hierzu sollten sie sich von einem qualifizierten Berater (z. B. Rechtsanwalt und/oder Steuerberater) in Bezug auf den Einzelfall beraten lassen. Es werden keine (ausdrücklichen oder stillschweigenden) Aussagen, Garantien oder Zusicherungen hinsichtlich der Richtigkeit oder Vollständigkeit der Informationen in dieser Veröffentlichung gemacht, und SEEBURGER haftet nicht oder ist nicht verantwortlich für Verluste oder Schäden jeglicher Art, die direkt oder indirekt im Zusammenhang mit Informationen aus der Präsentation.