



SEEBURGER Cloud Integration Managed Services

## Strategische Neugestaltung der globalen Datenintegration – in Vorbereitung auf SAP S/4HANA

Seit vielen Jahren beflügelt Schleich mit seinen detailgetreuen Tierfiguren die Fantasie von Kindern auf der ganzen Welt. Das Unternehmen vertreibt seine Produkte mittlerweile in über 70 Ländern und unterhält zahlreiche Standorte weltweit.

Mit der Entscheidung, hauptsächlich die internationalen Geschäftsprozesse zu erneuern und globale Wettbewerbsfähigkeit zu steigern, modernisiert Schleich seine IT-Geschäftsanwendungslandschaft von Grund auf. Der verstärkte Einsatz von Standards, die Nutzung von Cloud-Anbietern und die Konsolidierung von EDI- und Legacy-Systemen sorgen für erhebliche Kosteneinsparungen, bessere Kundenbeziehungen und die Anbindung an globale Handelspartner.

### Mehr Sicherheit und Effizienz bei geringeren IT-Kosten

Schleich entschied sich für die gesamte Daten- und Prozessintegration mit allen externen Partnern für SEEBURGER als globalen Anbieter von EDI-Managed-Services, die mit der zentralen Azure-Cloud-Plattform und SAP verbunden sind.

Seit Beginn des Projekts zur umfassenden Modernisierung und Konsolidierung hat die Migration in die SEEBURGER Cloud zu einer hohen Wirtschaftlichkeit geführt:

- **Verfügbarkeit und Stabilisierung der elektronischen Handelslandschaft**
- **Vereinfachte Systeme und Prozesse in Vertrieb und Betrieb**
- **Weltweite Skalierbarkeit als Integrationsgrundlage für die Zukunft**

Die SEEBURGER Cloud unterstützt alle Integrationsfähigkeiten, die Schleich für weiteres internationales Wachstum benötigt, mit leistungsstarker Skalierbarkeit, Flexibilität sowie hoher Ausfall- und Datensicherheit.

### Über Schleich

Friedrich Schleich gründete Schleich 1935 in Schwäbisch Gmünd. Heute ist das Unternehmen einer der größten deutschen Spielzeughersteller und ein international führender Anbieter von realistischen Tierfiguren. Die berühmten Figuren und Sets made by Schleich® werden in mehr als 70 Ländern verkauft und sind aus den Kinderzimmern der Welt nicht mehr wegzudenken.

Als Global Player mit schwäbischen Wurzeln erzielt die Schleich GmbH mittlerweile mehr als die Hälfte ihres Umsatzes außerhalb des Kernmarktes Deutschland. Im Jahr 2022 erwirtschaftete Schleich einen weltweiten Umsatz von 275 Millionen Euro und verkaufte rund 40 Millionen Tierfiguren.

[www.schleich-s.com](http://www.schleich-s.com)

## Der einfache Weg in die SEEBURGER Cloud: Vom Projektstart bis zum Rollout

Innerhalb eines Jahres erreichte Schleich das ehrgeizige Projektziel, alle miteinander verbundenen Teilprojekte wie die EDI-Konsolidierung, die Anbindung des SEEBURGER Supplier Portals, die API-Integration und die Implementierung der elektronischen Rechnungsstellung (FatturaPA) zu realisieren. Die folgenden Prozessschritte erwiesen sich als vorteilhaft und sicherten den Projekterfolg.

### Projektstart

Durch die Zusammenstellung eines Teams aus Mitgliedern verschiedener Abteilungen, IT-Experten, externen Partnern und dem verantwortlichen Sponsor wurden alle Integrationsanforderungen gesammelt, bewertet und priorisiert. Der Proof of Concept wurde definiert und abhängig von seinem Erfolg wurden die anschließenden Ziele und der Zeitplan festgelegt.

### Projekt

Während des Projekts arbeiteten SEEBURGER Cloud Consultants und das Projektteam von Schleich zusammen, um alle Integrationen zu implementieren und sie am Ende des Projekts als abgeschlossene/offene oder zusätzliche/besondere Projektaufgaben zu bewerten. Am Ende des Projekts wurden die aus dem Projekt gewonnen Erkenntnisse ausgewertet und das Folgeprojekt gestartet.

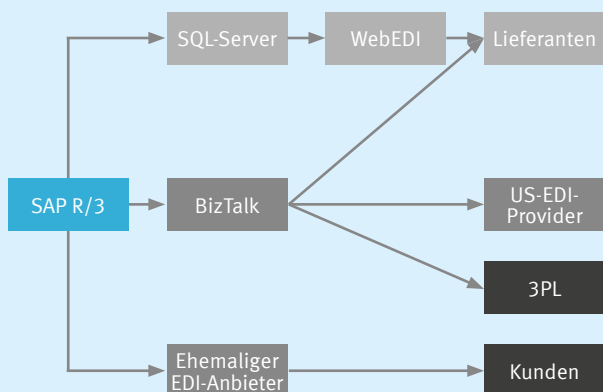
### Proof of Concept

Zunächst dienten drei Partnerverbindungen in den umsatzstärksten Ländern (DE, FR, US) als Proof of Concept (PoC). Diese umfassten eine Verbindung mit hohem Volumen, eine sehr komplexe Verbindung und eine traditionelle, langjährig etablierte Verbindung, wie die automatisierte Umwandlung von E-Mail-Nachrichten in EDI. Nach der erfolgreichen Integration in SAP wurde grünes Licht für die Implementierung gegeben.

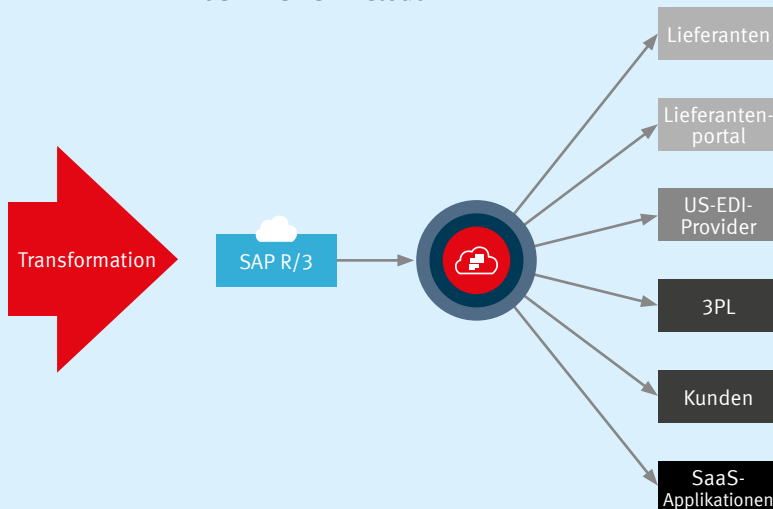
### Rollout-Wave

Nach den sehr guten Erfahrungen im Projektteam mit dem Onboarding neuer Partner sollte der Projektcharakter im weiteren Verlauf beibehalten werden. Es wurde daher beschlossen, die nächsten Umsetzungsschritte als Nachfolgeprojekt in derselben Teamkonstellation fortzuführen. Auf diese Weise profitiert das Team weiterhin von effektiven Meetings und einer schnellen Bearbeitung in agilen Rollout-Waves.

### Schleich IT-Landschaft vor der Vereinfachung, ohne zentrale Integrationsplattform



### Schleich IT-Landschaft nach der Vereinfachung mit SEEBURGER Cloud



Vereinfachung der IT-Landschaft von Schleich durch Transformation in die SEEBURGER Cloud mit Ersatz von Microsoft BizTalk und vorherigen regionalen EDI-Providern

„ Mit dem extrem umfangreichen, sofort einsatzbereiten SEEBURGER-Repository standardisierter Partner-Mappings konnte unser Projekt in Rekordzeit abgeschlossen werden.

Wir haben wertvolle Projektzeit gespart und konnten dank des Fachwissens der SEEBURGER Cloud Consultants auch spezielle Mapping-Anforderungen bewältigen. “

Swetaketu Majumder, Product Owner EDI & WMS, Schleich

## Umstellung der unternehmensweiten Legacy-IT-Landschaft auf SEEBURGER Fully Managed Services

Als Ergebnis der Konsolidierung von veralteten EDI-Systemen wie Microsoft BizTalk, der bevorstehenden Ablösung von ERP-Funktionalitäten und der Verlagerung aller Partnerverbindungen in die Cloud profitiert Schleich von den folgenden Services:

- Umfassende Integration der SAP-Landschaft, einschließlich zukünftiger SAP S/4HANA-Fähigkeit für einen globalen, modernen Arbeitsplatz in der Cloud
- Integration von internationalen Kunden sowie einiger japanischer Kunden durch das spezifische Zengin Communication Protocol
- EDI-Anbindung von Lieferanten direkt über das SEEBURGER Supplier Portal zur Verbesserung der globalen Supply Chain im Unternehmen
- API-Integration des neuen E-Commerce-Fulfillment-Anbieters ShipHero in den USA sowie weiterer Logistikdienstleister
- Globale SEEBURGER E-Invoicing Cloud Services für mehrere EU-Länder

„ Mit SEEBURGER als strategischem, langfristigem und internationalem Partner für unsere B2B-Kommunikation haben wir die richtige Wahl getroffen.

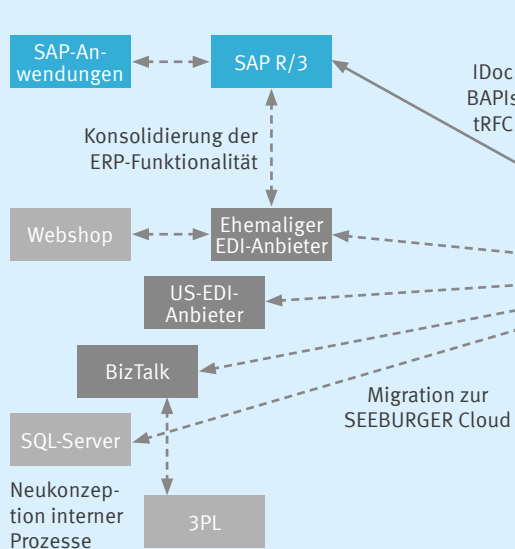
Von den USA bis nach Japan sind wir mit den EDI-Managed-Services von SEEBURGER gut aufgestellt, um unser zukünftiges internationales Wachstum zu unterstützen. “

Emanuel Fritz, Director Global IT, Schleich

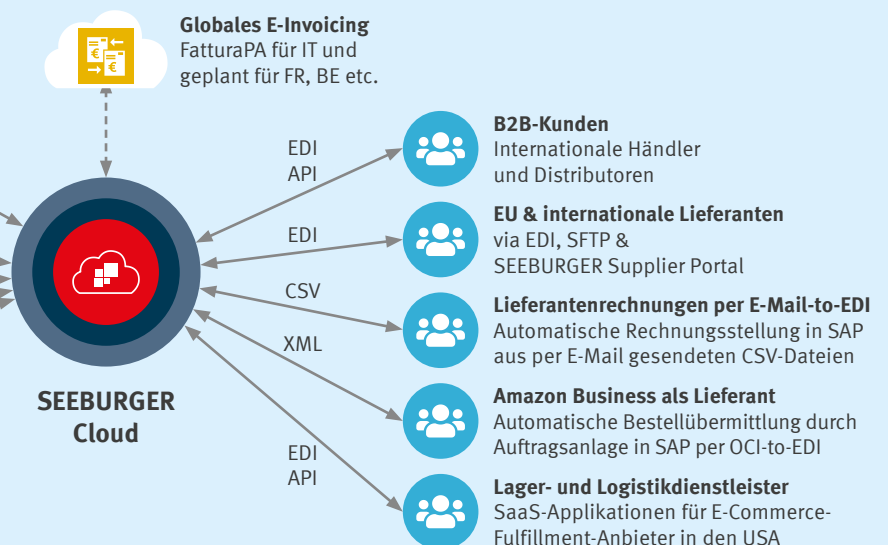
### Vorteile für Schleich

- Schnelle Implementierung von neuen Schnittstellen durch vorhandene Mappings
- Gut dokumentierte und unterstützte aktuelle und zukünftige Standards
- Verringerung/Klärung des Backlogs von EDI-Anforderungen auf Kunden- und Lieferantenseite, um eine enge Integration der Geschäftspartner zu erreichen
- Implementierung sicherer Geschäftsprozesse durch Redundanz und 24/7-Support
- Hoher Service-Level, weltweit für Schleich von einer internationalen Support-Organisation bereitgestellt
- Ad-hoc-Self-Services für kleine Mapping-Änderungen über die MappableManager-App

### Schleich IT-Landschaft



### Externe Partner



SEEBURGER Cloud mit EDI-, API- und SAP-Integrationsservices